

INFORME MENSUAL DEL COMERCIO EXTERIOR CHILENO N° 28, JULIO 2005

PRESENTACIÓN

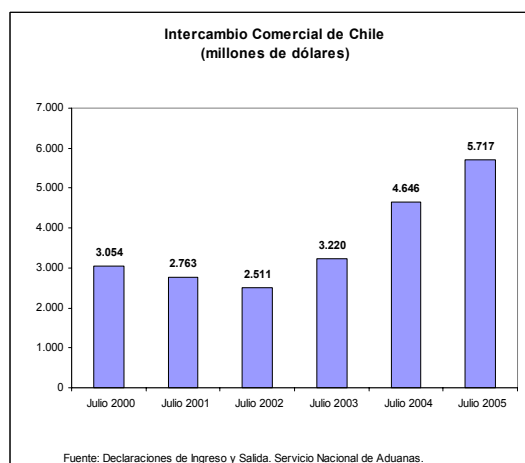
La información contenida en este Informe se entrega con especial énfasis por tamaño de los exportadores, TLC suscritos y por Aduanas, y está referida a importaciones valoradas en montos CIF y a exportaciones en valores FOB. La referencia a productos se realiza en base a ítems arancelarios a ocho dígitos, a menos que se especifique lo contrario.

Estas cifras preliminares emanan de las operaciones aduaneras provenientes de las Declaraciones de Ingreso y Salida, siguiendo la orientación de los criterios establecidos en el Convenio Internacional para la Simplificación y Armonización de los Procedimientos Aduaneros (Convenio de Kioto, 1995)¹ y el Manual de Estadísticas de Comercio Internacional de Mercancías de las Naciones Unidas. Según éstos, se consideran como importaciones aquellas mercancías ingresadas mediante despacho para uso interno que otorga libre circulación de las mismas dentro del territorio aduanero, previo pago de todos los derechos e impuestos aplicables; y como exportaciones, aquellas mercancías que siendo de libre circulación, dejan el territorio aduanero y están destinadas a permanecer definitivamente fuera de él, quedando excluidas aquellas que salen amparadas por un procedimiento de retrocesión o un procedimiento de elaboración o con reembolso de los derechos e impuestos de importación.

Las cifras entregadas por Aduanas son utilizadas por el Banco Central de acuerdo a lo establecido por el Manual de Balanza de Pagos, por lo que adquieren el carácter de complementarias a las publicaciones del Instituto Emisor.

PANORAMA GENERAL

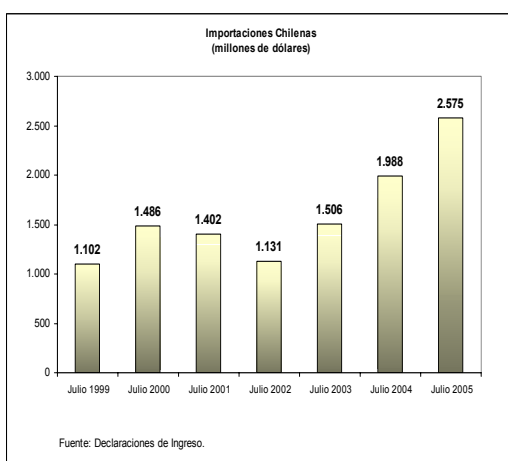
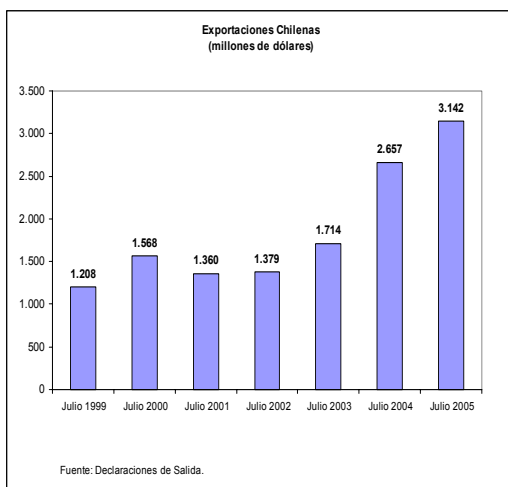
En el séptimo mes del año 2005 el intercambio del comercio internacional chileno mantiene su tendencia creciente y anota un monto de **5.717 millones de dólares**, lo que significó un **incremento de 23% con respecto a julio del año anterior**.



En todas las zonas geográficas el comercio internacional de Chile registró un crecimiento, respecto de julio del 2004. De esta forma, las principales zonas anotaron los siguientes resultados: Asia (29%), América (24%) y Europa (18%). Por su parte, el crecimiento del comercio con los bloques económicos fue el siguiente: MERCOSUR (34%), Unión Europea (14%) y NAFTA (12%).

En julio de 2005 tanto las exportaciones (3.142 millones de dólares) como las importaciones (2.575 millones de dólares) alcanzaron los montos más altos del mes de los últimos siete años.

¹ Consejo de Cooperación Aduanera (Organización Mundial del Comercio).



un alza de 24%, mientras los "tradicionales" (aquellos con presencia histórica y con altos montos asociados) anotaron un aumento de 16%. Dentro de la primera canasta de mercancías, aquellos que no registraron embarques en julio de 2004 y que en el mismo período de 2005 se destacaron por exhibir altos montos, se encuentran los siguientes: en agricultura-silvicultura, **manzanas de la variedad Fuji** (10 millones de dólares) y **manzanas de variedad Royal Gala** (9,5 millones de dólares); en minería, **minerales de hierro aglomerados (Pellets)** (33 millones de dólares) y **yodo** (17 millones de dólares); y en industria, **ferromolibdeno** (43 millones de dólares) y **gasolina para vehículos terrestres** (26 millones de dólares).

Principales productos "No Tradicionales", exportados en julio de 2005 y sin movimiento en julio de 2004

GLOSA	Julio 2005 (millones de dólares)	% Var jul 05 vs jul 04
Productos Agrícolas, Silv.	102,8	13%
Manzanas. Variedad Fuji	10,0	96%
Manzanas. Variedad Royal gala	9,5	-18%
Limones	7,7	3%
Productos Mineros	92,2	45%
Minerales de hierro aglomerados: Pellets	33,4	108%
Yodo	17,4	6%
Minerales de plata concentrados	8,5	-
Productos Industriales	814,5	24%
Ferromolibdeno	42,6	205%
Gasolina para vehículos terrestres (las der	25,9	212%
Trióxido de molibdeno	24,4	70%
Otros	18,4	27%
Total Productos No Tradicionales	1.027,9	24%

Nota: Los productos no tradicionales corresponden a ítems arancelarios con una escasa o nula presencia histórica y/o escasos montos asociados.

En cuanto al destino geográfico de las exportaciones, **durante julio los envíos a Asia crecieron 33%, las dirigidas al América 13% y a Europa 5%**. La distribución porcentual que les correspondió como destinos de nuestros productos durante dicho período fue la siguiente: Asia (38%), América (33%) y Europa (26%).

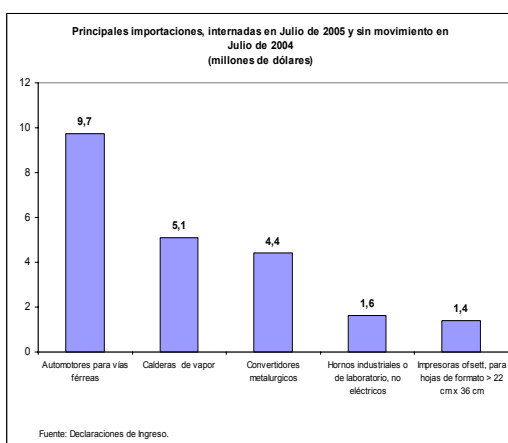
Dentro de los **principales destinos** de nuestras **exportaciones**, las alzas más significativas que se observaron en julio de 2005, en relación a igual mes del año previo, fueron las siguientes: en Asia, **Taiwán (95%)** y **Corea del Sur (49%)**; en América, **Venezuela (63%)** y **Argentina (62%)**; y en Europa, **Francia (38%)** y **Holanda (30%)**.

En términos de **productos exportados**, en julio de 2005, los "no tradicionales" (baja o nula presencia histórica) **experimentaron**

Por su parte, las **importaciones provenientes de las principales zonas geográficas** anotaron los siguientes crecimientos en julio de 2005: **Europa (47%), América (32%) y Asia (19%)**. Por otra parte, en la distribución geográfica a América le correspondió el 59% en participación, Europa el 19% y a Asia el 18%.

En términos de los **principales países de origen de las importaciones**, los mayores dinamismos en crecimiento durante el mes, en relación a julio del año anterior, fueron los siguientes: en Europa, **Finlandia (496%) y Suecia (325%)**; en América, **Perú (126%) y Argentina (38%)**; y en Asia, **Japón (29%) y China (23%)**.

Entre los **productos importados** en julio de 2005 con mayor participación y crecimiento, simultáneamente, se encuentran los **combustibles diesel oil** (98 millones de dólares y 40% de crecimiento), los **minerales de molibdeno sin tostar** (88 millones de dólares y 390% de aumento) y **máquinas para la fabricación de celulosa** (64 millones de dólares y 33.369% de aumento). También cabe mencionar la **internación de mercancías que no habían observado internación en julio de 2004**: automotores para vías férreas (10 millones de dólares), calderas de vapor (5 millones de dólares) y convertidores metalúrgicos (4 millones de dólares).

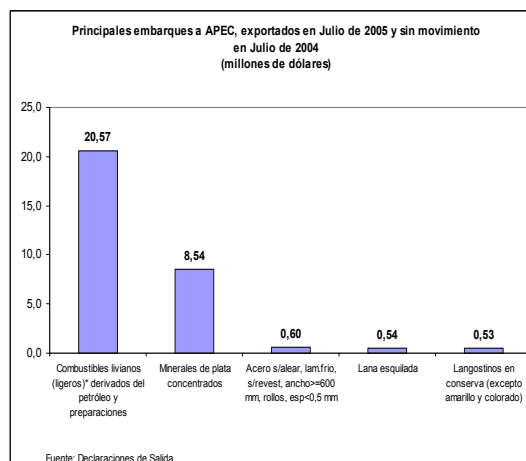


COMERCIO CON APEC

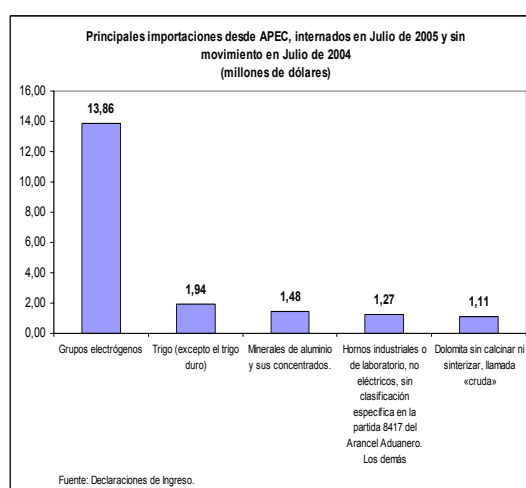
Atendiendo a la importancia que el Foro de Cooperación Económica Asia Pacífico, APEC, tiene para Chile, resulta pertinente entregar cifras periódicas que den cuenta del comercio con dicha zona económica, por lo cual el Servicio Nacional de Aduanas ha incorporado esta sección en su Informe Mensual de Comercio Exterior desde noviembre de 2004.

En **julio de 2005 la importancia relativa de la zona APEC**, como destino de las exportaciones, alcanzó el **56% de participación dentro del total exportado por el país** y experimentó un **alza de 20%**, mientras los embarques al resto del mundo se incrementaron en **15%**. Por otra parte, las importaciones originarias de dicha zona experimentaron un **alza de 32%**, representando el 43% del total de las internaciones.

Entre los **principales productos exportados al mercado APEC** durante el séptimo mes del año, y que no registraron embarques en julio de 2004, se encuentran los siguientes: **combustibles livianos derivados del petróleo** (20,6 millones de dólares), **minerales de plata concentrados** (8,5 millones de dólares) y **acero sin alear** (600 mil dólares).

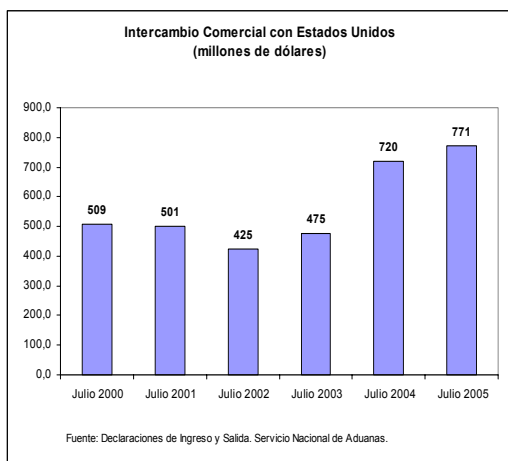


En cuanto a los **productos importados desde países APEC** durante julio de 2005, y que no registraron internaciones en igual mes del año previo, se destacaron por su alta participación los siguientes: **grupos electrógenos** (13,9 millones de dólares), **trigo (excepto el trigo duro)** (1,9 millones de dólares) y **minerales de aluminio** (1,5 millones de dólares).



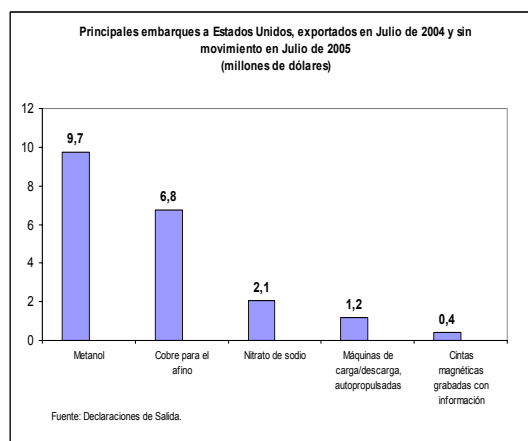
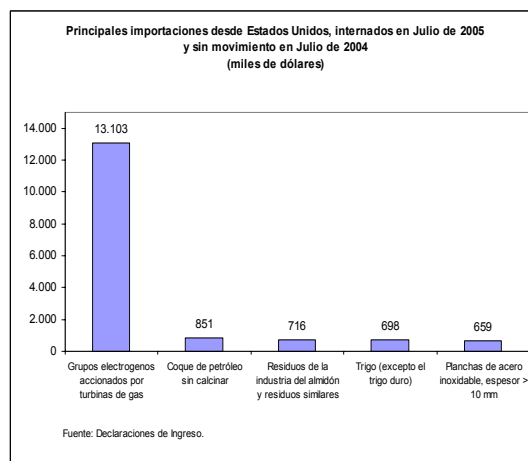
COMERCIO CON ESTADOS UNIDOS

En julio de 2005 el **intercambio comercial** con Estados Unidos registró un **crecimiento de 7%**, resultado que se explicó por un **alza de las importaciones de 23%**.



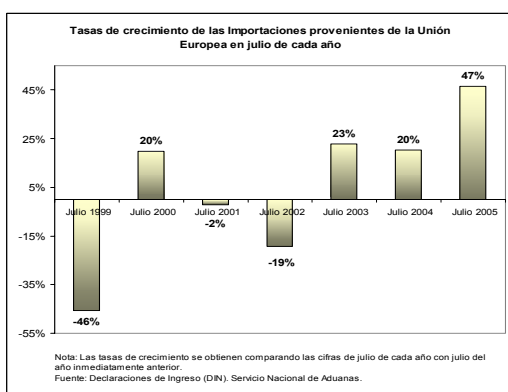
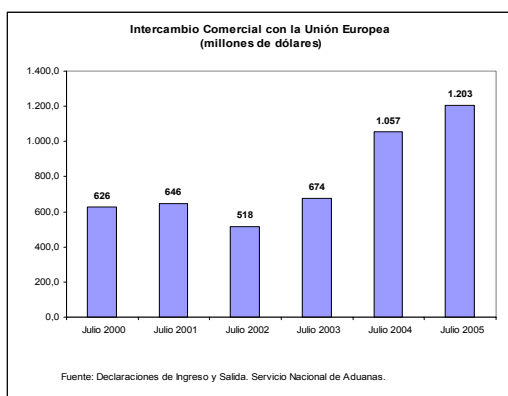
En el **crecimiento de las importaciones** originarias de la principal economía del mundo fueron **determinantes**, por su alta participación e incremento, **los siguientes productos: combustibles diesel oil** (92 millones de dólares y 51% de aumento), **vehículos de carga para uso fuera de carretera** (32 millones de dólares y 207% de aumento) y **grupos electrógenos accionados por turbinas de gas** (13 millones de dólares y no había anotado internación en julio de 2004). Estas tres mercancías representaron el 34% del total de las importaciones provenientes desde Estados Unidos.

Cabe mencionar **otros productos importados** desde Estados Unidos durante julio de 2005, y que no registraron internaciones en igual mes del año previo: **coque de petróleo sin calcinar** (851 mil dólares), **residuos de la industria del almidón** (716 mil dólares) y **trigo (excepto duro)** (698 mil dólares).



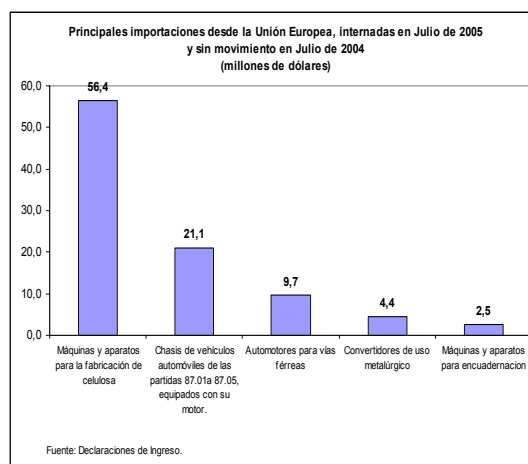
COMERCIO CON LA UNIÓN EUROPEA

En julio de 2005 el **comercio con la Unión Europa alcanzó los 1.203 millones de dólares, 14% más alto que el monto registrado en julio del año previo.** Lo destacable de este resultado es que las **importaciones originarias de dicho bloque anotaron la tasa de crecimiento más alta del mes de los últimos siete años (47%).**

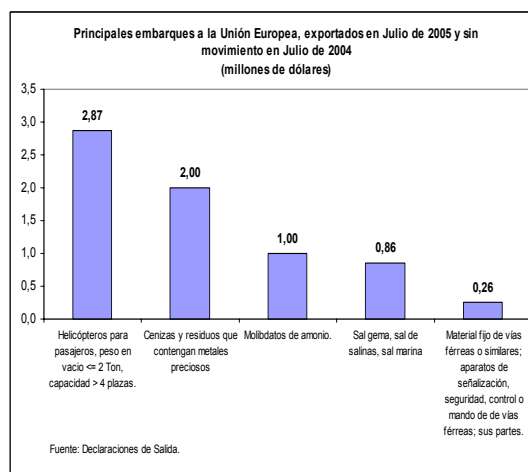


En el dinamismo de las importaciones originarias del bloque europeo fueron muy relevantes, por sus montos y crecimientos, las siguientes mercancías internadas: máquinas para la fabricación de celulosa (56 millones de dólares y que no observó internación en julio de 2004), **chasis de vehículos** (21 millones de dólares y que tampoco registro internación en julio de 2004) y **partes para telefonía con hilos** (10 millones de dólares y 61% de incremento). Dichos productos se posicionaron en los tres primeros lugares, en

participación, representando el 19% del total importado desde el bloque europeo.

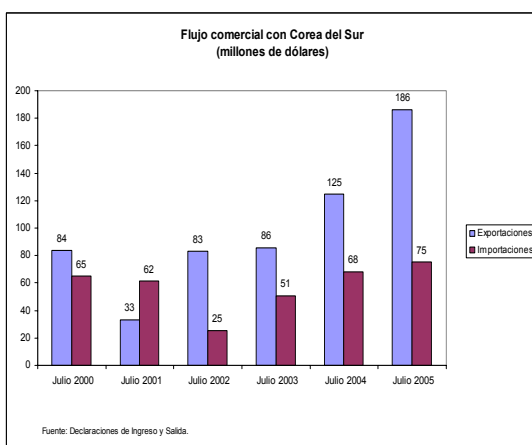
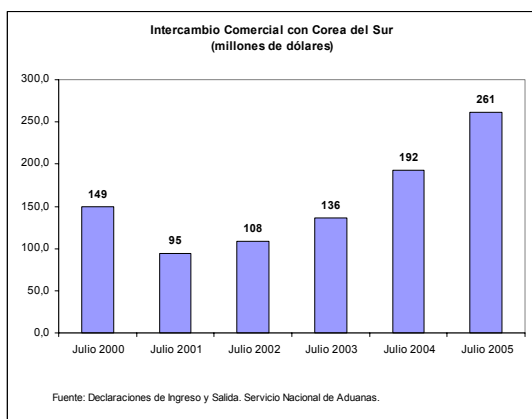


Por su parte, en julio las **exportaciones a la Unión Europea** prácticamente no experimentaron variación (0,3% de aumento). Sin embargo, se produjeron embarques de algunos productos no tradicionales y que además no habían anotado envíos en julio de 2004. Entre éstos se encuentran los siguientes: **helicópteros para pasajeros** (3 millones de dólares), **cenizas y residuos que contengan metales preciosos** (2 millones de dólares) y **molibdatos de amonio** (1 millón de dólares).



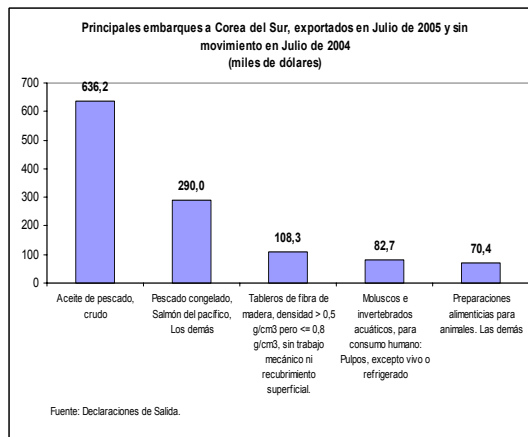
COMERCIO CON LA REPÚBLICA DE COREA

En julio de 2005 el comercio con Corea del Sur mantiene el dinamismo que se ha observado durante el período de vigencia del TLC, anotando un **36% de crecimiento durante el mes**. De esta forma, **las exportaciones registraron un aumento de 49% durante julio** de 2005, mientras que **las importaciones se expandieron a la tasa del 11%**.

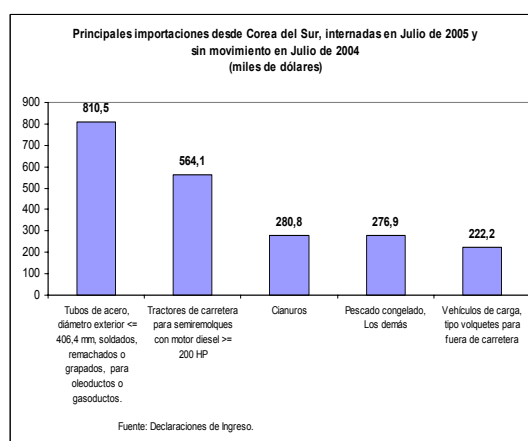


Las **exportaciones a Corea del Sur totalizaron 186 millones de dólares, el monto más alto del mes observado durante los últimos seis años**. Los **tres productos con mayor participación y crecimiento, simultáneamente**, fueron los **cátodos de cobre con 69 millones de dólares (67% de aumento)**, **metanol con 21 millones de dólares (144% de crecimiento)** y **minerales tostados de molibdeno con 14 millones de dólares y un repunte de 205%**. También se destacaron otras mercancías que en julio de 2004 no se exportaron a Corea:

aceite crudo de pescado (636 mil dólares), salmón congelado del Pacífico (Los demás) con 290 mil dólares y tableros de fibra de madera (108 mil dólares).



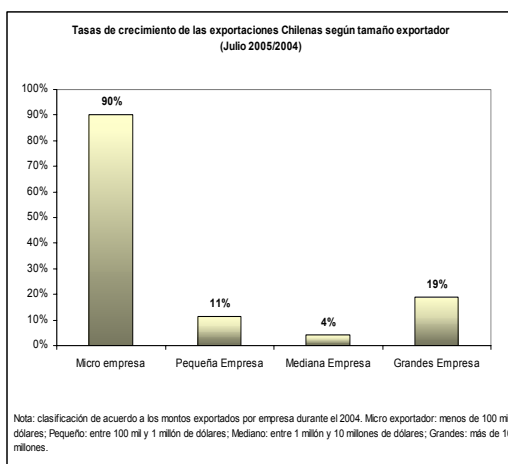
En cuanto a las **importaciones**, cabe mencionar a dos productos de alta participación y crecimiento en julio: **vehículos diesel de carga** de peso máximo de 5 toneladas (6,7 millones de dólares y 76% de aumento) y **vehículos diesel de pasajeros** de cilindrada superior a 2.500 cm3 (5,9 millones de dólares y 276% de crecimiento). También hubieron mercancías provenientes de Corea que en julio de 2004 no se internaron. Entra las de mayor monto se encuentran las siguientes: **tubos de acero (811 mil dólares)**, **tractores de carretera para semiremolques con motor diesel (564 mil dólares)** y **cianuros (281 mil dólares)**.



EXPORTACIONES POR TAMAÑO DE EMPRESA EXPORTADORA: PRINCIPALES PRODUCTOS Y DESTINOS POR TLC

En esta sección se incorpora un **análisis de las exportaciones de acuerdo al tamaño de las empresas**. Los **tramos seleccionados para determinar el tamaño de éstas se definieron en cuatro intervalos, de acuerdo al valor FOB del año 2004: micro exportador** (menos de 100 mil dólares), **pequeño** (entre 100 mil y 1 millón de dólares), **mediano exportador** (entre 1 millón y 10 millones de dólares) y **gran exportador** (más de 10 millones de dólares).

El **89,6% del monto exportado** durante julio de 2005 fue **determinado** por los **grandes exportadores**. Sin embargo, la **tasa de crecimiento más significativa, en relación a julio de 2004, se observó en los embarques de los micro exportadores (90%)**. Siguió en crecimiento los embarques de grandes exportadores (19%), pequeños (11%) y medianos (4%).



En la **exportaciones de los grandes exportadores** (2.817 millones de dólares) se destacaron los envíos de **cátodos de cobre** con 804 millones de dólares (36% de repunte), **minerales de cobre** y sus concentrados con 441 millones de dólares (11% de disminución) y **minerales de molibdeno** con 311 millones de dólares (130% de incremento). Los embarques de los medianos exportadores estuvieron

lideradas por **maderas aserradas de pino insigne** (10 millones de dólares) y **servicios considerados de exportación** (5 millones de dólares). En cuanto a los **pequeños exportadores**, también se destacaron los **servicios considerados de exportación** (3 millones de dólares) y los **helicópteros** (3 millones de dólares). Finalmente, en los envíos de los **micro exportadores**, los **servicios considerados de exportación** ocuparon el primer lugar (1,5 millones de dólares), seguido de **aparatos para filtrar gases** (398 mil dólares).

A continuación se realizará un **análisis de las exportaciones a los países con los que recientemente se han suscrito tratados de libre comercio, con especial énfasis en los micro y pequeños exportadores y sus principales productos embarcados**, debido a que los resultados obtenidos por los medianos y grandes exportadores se encuentran implícitos en las secciones donde se analizaron las cifras para cada uno de los respectivos TLC.

A la **Unión Europea se exportaron 752 millones de dólares durante julio de 2005**, cifra que prácticamente no experimentó variación respecto del mismo mes del año previo. Cabe destacar que los **envíos de los pequeños y micro exportadores registraron los aumentos más significativos (60% y 58%, respectivamente)**.

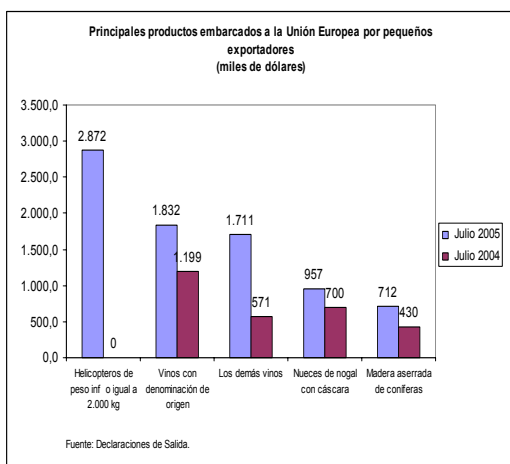
Tamaño	Unión Europea		
	Julio 2005 (mill. de dólares)	Var% Julio 04/05	Part% Julio 05
Micro empresa	1,9	58,5%	0,3%
Pequeña Empresa	15,4	59,5%	2,1%
Mediana Empresa	49,7	3,9%	6,6%
Grandes Empresas	681,3	-1,3%	90,7%
S/mov 2004	3,2	-	0,4%
Total general	751,5	0,3%	100%

(*) Corresponden a nuevos exportadores que no registraron embarques en el 2004.

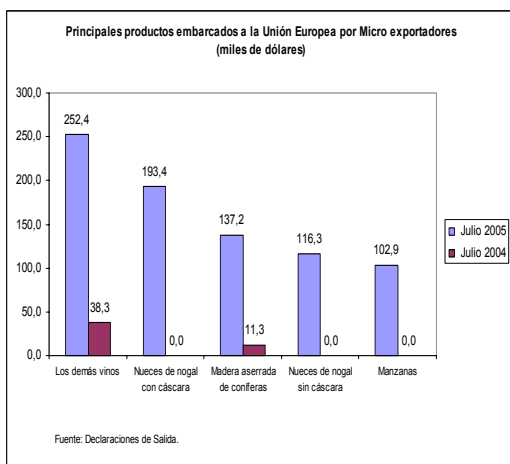
Fuente: Declaraciones de Salida (DUS). Servicio Nacional de Aduanas.

Los **pequeños exportadores embarcaron al bloque europeo 15 millones de dólares** y entre los **principales productos**, aquellos

que se destacaron por anotar fuertes incrementos, se encuentran los siguientes: **helicópteros** con 2,9 millones de dólares (no se había exportado en julio de 2004), **vinos con denominación de origen** (1,8 millones de dólares y 53% de crecimiento) y **vinos (los demás)** (1,7 millones de dólares, que repuntó en 200%).



Por su parte, los micro exportadores exportaron al bloque europeo 1,9 millones de dólares. Entre sus principales productos se encuentran los siguientes: vinos (los demás) con 252 mil dólares), nueces de nogal con cáscara (193 mil dólares) y madera aserrada de coníferas (137 mil dólares).



A Estados Unidos se exportaron 367 millones de dólares durante julio de 2005, monto que observó una disminución de 6%. Igualmente, la participación de los

grandes exportadores es significativa (85%). En términos de **crecimiento, sin embargo**, los envíos de los **micro exportadores son los únicos que anotaron un alza, además explosiva (232%)**.

Tamaño	Estados Unidos		
	Julio 2005 (mill. de dólares)	Var% Julio 04/05	Part% Julio 05
Micro empresa	2,6	231,7%	0,7%
Pequeña Empresa	8,6	-16,5%	2,3%
Mediana Empresa	41,8	-16,7%	11,4%
Grandes Empresa	310,5	-6,0%	84,7%
S/mov 2004	3,2	-	0,9%
Total general	366,8	-6,3%	100%

(*): Corresponden a nuevos exportadores que no registraron embarques en el 2004.

Fuente: Declaraciones de Salida (DUS). Servicio Nacional de Aduanas.

Del total embarcado por los **micro exportadores a Estados Unidos** (2,6 millones de dólares) durante julio de 2005, los productos con alta participación y crecimiento fueron los siguientes: **servicios considerados de exportación** con 1,3 millones de dólares (en julio estos envíos fueron 3.300 dólares), **caballos (los demás)** (190 mil dólares y 3.067% de aumento) y **fungicidas** (174 mil dólares y no se exportó en julio de 2004).

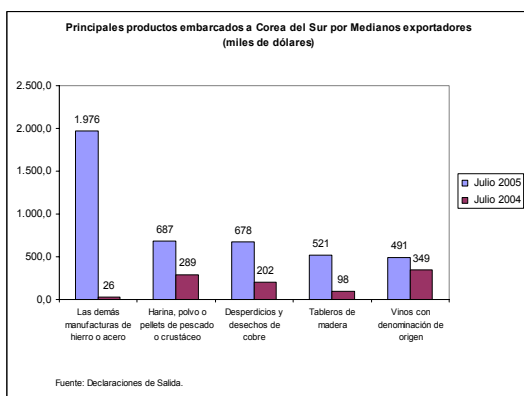


De los 186 millones de dólares exportados a Corea del Sur en julio de 2005, un 96,5% fue determinado por grandes exportadores que, además anotaron un alza relativamente importante (48%). Sin embargo, el repunte más significativo en dichas exportaciones fue observado en los envíos de los medianos exportadores (146%), donde se destacaron

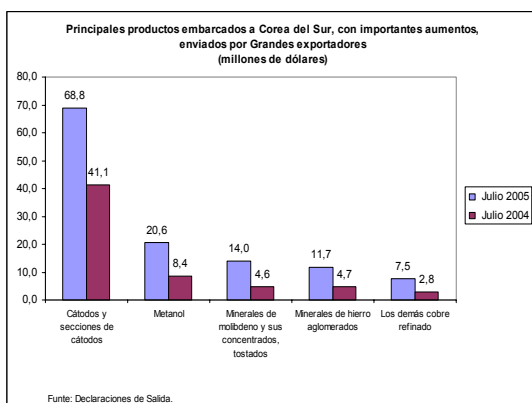
los siguientes productos: manufacturas de hierro o acero con 2 millones de dólares (7.398% de aumento), harina o polvo de pescado (687 mil dólares y 137% de aumento) y desperdicios de cobre (678 mil dólares y 235% de crecimiento).

Tamaño	Corea del Sur		
	Julio 2005 (mill. de dólares)	Var% Julio 04/05	Part% Julio 05
Micro empresa	0,2	29,7%	0,1%
Pequeña Empresa	0,5	-23,6%	0,3%
Mediana Empresa	5,3	146,0%	2,9%
Grandes Empresa	179,5	47,7%	96,5%
S/mov 2004	0,5	-	0,3%
Total general	186,0	49,4%	100%

(*): Corresponden a nuevos exportadores que no registraron embarques en el 2004.
Fuente: Declaraciones de Salida (DUS). Servicio Nacional de Aduanas.

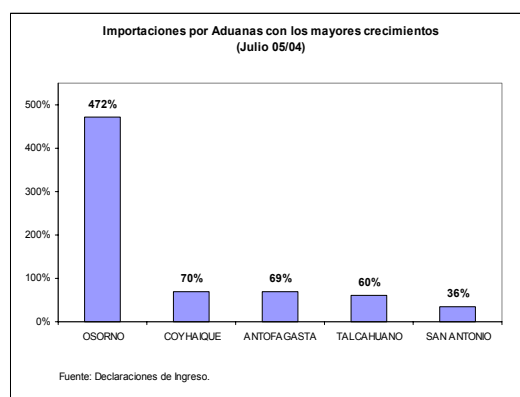


Entre los principales productos embarcados en julio a Corea por los grandes exportadores, y que anotaron aumentos importantes se encuentran los minerales concentrados de molibdeno (205%), el metanol (144%) y los cátodos de cobre (67%).

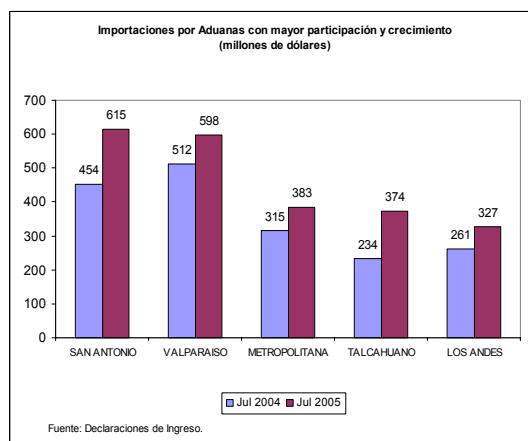


IMPORTACIONES POR ADUANAS: PRINCIPALES PRODUCTOS Y ORÍGENES

Durante julio de 2005 el país importó productos por un total de 2.575 millones de dólares, monto que anotó un incremento de 30%, respecto a igual mes del año previo. Los crecimientos más significativos fueron registrados por las importaciones internadas a través de las aduanas de Osorno (472%), Coyhaique (70%), Antofagasta (69%) y Talcahuano (60%).

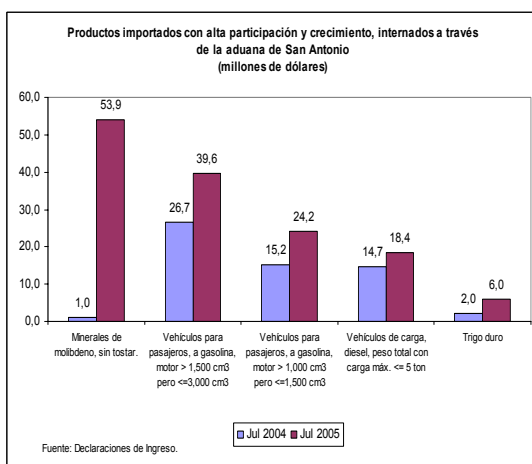


Por otra parte, las tres aduanas con mayor participación, y que además concentraron una proporción significativa de las importaciones totales (62%), fueron las siguientes: San Antonio, Valparaíso y Metropolitana.



Para las tres aduanas antes comentadas se realizará a continuación un análisis por productos y principales orígenes.

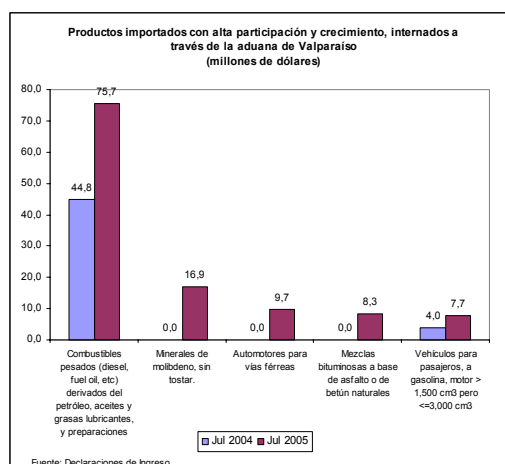
A través de la **Aduana de San Antonio** ingresaron al país, durante julio de 2005, **productos por un total de 615 millones de dólares**, lo que significó un **crecimiento de 36%**, en relación a igual mes del año 2004. Entre los **productos importados a través de dicha aduana**, que registraron una mayor participación y crecimiento a la vez, se encuentran los **minerales de molibdeno sin tostar** (54 millones de dólares y 5.112% de aumento), **vehículos a gasolina para pasajeros** de cilindrada superior entre 1.500 y 3.000 cm³ (40 millones de dólares y 49% de incremento) y los **vehículos a gasolina para pasajeros** de cilindrada entre 1.000 y 1.500 cm³ (24 millones de dólares y 59% de aumento).



Los **tres principales orígenes de las mercancías** ingresadas al país a través de la aduana de **San Antonio** fueron **China** (17% de participación), **Estados Unidos** (16%) y **Perú** (10%). Este último origen registró el mayor incremento de los tres principales (1.911%), en relación a julio de 2004. También se observó que las **mercancías provenientes de México experimentaron un incremento relativamente importante (51%)**, aunque representó **5% del total internado a través de la aduana de San Antonio**.

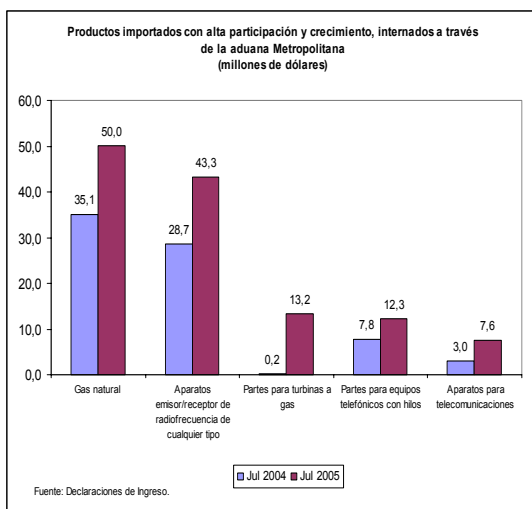
Durante julio de 2005, por la **Aduana de Valparaíso** se internaron al país **mercancías por un valor de 598 millones de dólares, 17% más alto** que lo internado en julio de 2004. Los **productos que resultaron más determinantes** debido a su alta participación y crecimiento durante

julio de 2005 fueron liderados por los siguientes: **combustible diesel oil** (76 millones de dólares y 69% de crecimiento), **minerales de molibdeno sin tostar** (17 millones de dólares y no se había internado en julio de 2004) y **automotores para vías férreas** (10 millones de dólares y tampoco se internó en julio de 2004). Los **orígenes con mayor participación** en las importaciones ingresadas en el mes por dicha aduana fueron **Estados Unidos** (18% de participación), **China** (12%) y **Argentina** (11%). Al respecto, cabe destacar el **incremento de las importaciones provenientes de la principal economía del mundo (68%)**. También es destacable **Perú y Suecia**, que aunque en conjunto sólo representaron el 5% del total internado por la aduana de Valparaíso, **registraron las alzas más significativas (459% y 310%, respectivamente)**.



Finalmente, la **Aduana Metropolitana** se internaron **383 millones de dólares en importaciones durante julio de 2005**, monto que anotó un alza de 22%, en relación a igual mes del 2004. Entre los **productos que se destacaron** por una alta participación y crecimiento se encuentran los siguientes: **gas natural** (50 millones de dólares y 42% de aumento), **aparatos emisor/receptor de radio frecuencia** (43 millones de dólares y 51% de crecimiento) y **partes para turbinas a gas** (13 millones de dólares y 8.122% de crecimiento). **Estados Unidos** (21%), **Argentina** (16%) y **Brasil** (9%) fueron los **orígenes con mayor participación durante julio**. Este último anotó el mayor crecimiento (72%) de los principales orígenes de los productos

ingresados a través de la aduana Metropolitana. **También es destacable el dinamismo de las importaciones provenientes de otros orígenes con menor participación pero que exhibieron tasas de crecimiento muy significativas: Suiza (300%) y México (148%).**



Anexo de Cuadros Estadísticos (cifras preliminares)

INTERCAMBIO COMERCIAL POR ZONAS GEOGRAFICAS Y PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES (millones US\$)				
Período	Jul 04	Jul 05	% Var. Jul 05 vs Jul 04	% Partic. Jul 05 del TOTAL
Zona				
AMÉRICA	2.063,8	2.555,0	23,8%	44,7%
ALADI	1.219,7	1.645,0	34,9%	28,8%
Mercosur	791,5	1.060,9	34,0%	18,6%
Argentina	388,7	543,6	39,8%	9,5%
Brasil	379,9	486,8	28,1%	8,5%
Perú	108,9	188,9	73,5%	3,3%
Venezuela	29,5	54,7	85,7%	1,0%
Nafta	966,5	1.078,1	11,5%	18,9%
EE.UU.	720,1	771,1	7,1%	13,5%
México	161,2	228,7	41,8%	4,0%
Canadá	85,2	78,3	-8,1%	1,4%
Resto América (3)	38,8	60,5	56,0%	1,1%
EUROPA	1.115,6	1.315,2	17,9%	23,0%
Unión Europea (25)	1.057,1	1.203,3	13,8%	21,0%
Unión Europea (15)	1.049,5	1.191,3	13,5%	20,8%
Holanda	202,0	240,5	19,1%	4,2%
Francia	137,0	194,9	42,2%	3,4%
Italia	171,9	159,6	-7,1%	2,8%
Alemania	163,1	138,4	-15,1%	2,4%
Resto Europa (4)	58,6	111,9	91,1%	2,0%
ASIA	1.296,4	1.667,0	28,6%	29,2%
China	487,3	591,2	21,3%	10,3%
Japón	354,5	456,9	28,9%	8,0%
Corea del Sur	192,4	261,4	35,9%	4,6%
Taiwán	79,7	141,7	77,8%	2,5%
Resto Asia (5)	182,6	215,6	18,1%	3,8%
Resto del Mundo	169,9	180,0	5,9%	3,1%
TOTAL	4.645,7	5.717,1	23,1%	100,0%

Nota 1: Datos ordenados decrecientemente por el columna % Partic.

Nota 2: China incluye Hong Kong; Los totales de ALADI y NAFTA incluyen el comercio con México en ambos casos.

Nota 3: Resto América son los países americanos que no pertenecen a Aladi, Mercosur o Nafta

Nota 4: Resto de Europa son los países europeos que no pertenecen a la Unión Europea (UE25)

Nota 5: Resto de Asia son los países asiáticos menos los señalados explícitamente en el cuadro.

Fuente: Cifras provisionales de las Declaraciones de Ingreso (DIN) y Declaraciones de Salida (DUS)

EXPORTACIONES POR ZONAS GEOGRAFICAS Y PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES (millones US\$)EXPORTACIONES (millones US\$)				
Período	Jul 04	Jul 05	% Var. Jul 05 vs Jul 04	% Partic. Jul 05 del TOTAL
Zona				
AMÉRICA	920,3	1.044,0	13,5%	33,2%
ALADI	435,1	589,6	35,5%	18,8%
Mercosur	173,5	252,7	45,6%	8,0%
Brasil	130,2	186,0	42,8%	5,9%
Argentina	34,1	55,2	62,0%	1,8%
Perú	52,6	61,7	17,4%	2,0%
Venezuela	23,4	38,0	62,7%	1,2%
Nafta	566,5	569,3	0,5%	18,1%
EE.UU.	391,6	366,8	-6,3%	11,7%
México	116,3	162,5	39,7%	5,2%
Canadá	58,6	40,0	-31,7%	1,3%
Resto América (3)	34,9	47,6	36,3%	1,5%
EUROPA	775,2	815,4	5,2%	26,0%
Unión Europea (25)	748,9	751,5	0,3%	23,9%
Unión Europea (15)	745,8	746,3	0,1%	23,8%
Holanda	174,3	226,2	29,8%	7,2%
Francia	103,9	143,4	38,1%	4,6%
Italia	131,4	123,2	-6,2%	3,9%
España	56,7	56,5	-0,3%	1,8%
Resto Europa (4)	26,3	63,9	143,3%	2,0%
ASIA	908,6	1.204,0	32,5%	38,3%
Japón	292,5	376,8	28,8%	12,0%
China	309,1	372,8	20,6%	11,9%
Corea del Sur	124,5	186,0	49,4%	5,9%
Taiwán	62,1	121,1	94,9%	3,9%
Resto Asia (5)	120,3	147,3	22,4%	4,7%
Resto del Mundo	53,3	78,6	47,5%	2,5%
TOTAL	2.657,3	3.142,0	18,2%	100,0%

Nota 1: Datos ordenados decrecientemente por el columna % Partic.

Nota 2: China incluye Hong Kong; Los totales de ALADI y NAFTA incluyen el comercio con México en ambos casos.

Nota 3: Resto América son los países americanos que no pertenecen a Aladi, Mercosur o Nafta

Nota 4: Resto de Europa son los países europeos que no pertenecen a la Unión Europea (UE25)

Nota 5: Resto de Asia son los países asiáticos menos los señalados explícitamente en el cuadro.

Fuente: Cifras provisionales de las Declaraciones de Salida (DUS)

IMPORTACIONES POR ZONAS GEOGRAFICAS Y PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES (millones US\$)				
Período Zona	Jul 04	Jul 05	% Var. Jul 05 vs Jul 04	% Partic. Jul 05 del TOTAL
AMERICA	1.143,5	1.511,0	32,1%	58,7%
ALADI	784,6	1.055,4	34,5%	41,0%
Mercosur	618,0	808,2	30,8%	31,4%
Argentina	354,6	488,4	37,7%	19,0%
Brasil	249,7	300,8	20,5%	11,7%
Perú	56,3	127,2	125,8%	4,9%
Colombia	36,9	27,1	-26,5%	1,1%
Nafta	400,0	508,8	27,2%	19,8%
EE.UU.	328,4	404,3	23,1%	15,7%
México	44,9	66,2	47,4%	2,6%
Canadá	26,6	38,3	43,7%	1,5%
Resto América (3)	3,9	13,0	232,1%	0,5%
EUROPA	340,4	499,8	46,8%	19,4%
Unión Europea (25)	308,2	451,8	46,6%	17,5%
Unión Europea (15)	303,6	445,0	46,6%	17,3%
Alemania	63,6	85,9	35,0%	3,3%
Suecia	19,9	84,6	324,9%	3,3%
Finlandia	9,5	56,6	496,0%	2,2%
Francia	33,1	51,5	55,3%	2,0%
Resto Europa (4)	32,3	48,0	48,6%	1,9%
ASIA	387,8	463,0	19,4%	18,0%
China	178,2	218,5	22,6%	8,5%
Japón	61,9	80,1	29,4%	3,1%
Corea del Sur	67,8	75,4	11,2%	2,9%
Taiwán	17,6	20,7	17,4%	0,8%
Resto Asia (5)	62,3	68,3	9,7%	2,7%
Resto del Mundo	116,6	101,4	-13,0%	3,9%
TOTAL	1.988,4	2.575,1	29,5%	100,0%

Nota 1: Datos ordenados decrecientemente por el columna % Partic.

Nota 2: China incluye Hong Kong; Los totales de ALADI y NAFTA incluyen el comercio con México en ambos casos.

Nota 3: Resto América son los países americanos que no pertenecen a Aladi, Mercosur o Nafta

Nota 4: Resto de Europa son los países europeos que no pertenecen a la Unión Europea (UE25)

Nota 5: Resto de Asia son los países asiáticos menos los señalados explícitamente en el cuadro.

Fuente : Cifras provisionales de las Declaraciones de Ingreso (DIN)